

# **インターネット集客の極意講座**

## **第3回**

**ビジネスでうまくいくために**

**何をやる必要があるのか？**

## **2つの発信すべき情報**

### **1. 理念**

**なぜ、このビジネスをやっているのか**

**あなたがやっているビジネスに対する考え、ビジョン**

### **2. 専門性**

**なぜ、あなたのところを選ばないといけないのか**

**USP、差別化、ポジショニング**

**結果の出る人・出ない人  
なぜ結果に差が生じるのか？**

# 「結果を出す」マインドセットの成果

- 自分の定めた目標に対して自分でやれる人になる
- どんどんやれる人になる
- ノウハウについての捉え方が変わる
- 物事全般に対しての接し方、行動が変わる

## マインドセットが出来ているかのチェック項目

- まずは行動しているか?
- 行動を継続しているか?
- 目標が明確になっているか?
- 現在の状況を明確に把握できているか?
- 具体的な行動計画ができているか?
- 上手くいっているのはなぜか? 上手くいっていないのはなぜか?  
を考えているか?
- アウトプットしているか?

## 補足的なチェック項目

- 言い訳が発生していないか?
- ノウハウを与えた際に本当にやっているか?
- 質問の内容が「やる前の質問」から「やってみての質問」に変化しているか?
- ノウハウコレクターになっていないか?
- 思った結果にならない
  - =思った結果になるような行動をしていない
  - =思った結果になるような行動をするための考え方をしていない
- パラダイムシフトのために、今までの当たり前を壊す必要がある
  - =具体的行動としては、今までと同じことをひとつもしないでみる

# インターネット成功の法則

$$\text{売上} = \text{集客サイト} \times \text{アクセス}$$

- ① 集客用のサイトを作成する
- ② 見込み客となるアクセスを集める

ビジネスモデルによって方法が異なる



## アクセス方法を決める価格帯

高額



2ステップモデル(広告で見込客集め)  
問い合わせ→教育→販売(営業)  
問い合わせサイト × 広告

3万円

直接販売モデル(広告から直接販売)  
または来店予約  
直販、予約サイト × 広告

5000円

無料集客モデル(広告不可能)  
直販、予約サイト × ソーシャル、SEO

# マルチメディア集客サイト

東大津・ふじばやし鍼灸整骨院 北助松駅徒歩4分

## ふじばやし鍼灸整骨院

☎ 0725-24-6288

ホーム 施術&料金 スタッフ紹介 院内のご紹介 アクセス お客様の声

### アクセス



大きな地図で見る

住所 〒595-0006 大阪府東大津市東助松町4-7-17  
電話番号 0725-24-6288

アクセス  
南海本線北助松駅から徒歩4分  
阪神高速4号湾岸線北助松出口から車で2分

### 受付時間

	月	火	水	木	金	土	日
午前	9:00~12:30	9:00~12:30	9:00~12:30	9:00~12:30	9:00~12:30	9:00~14:00	お休み
午後	16:00~19:30	16:00~19:30	お休み	16:00~19:30	16:00~19:30	お休み	

受付時間外は留守番電話に切り替わります。お名前とご連絡先をお聞かせください。

あなたのその痛み、  
初回の施術で改善します。

住所 〒595-0006 大阪府東大津市東助松町4-7-17

北助松駅から徒歩4分! 土曜日も施術OK!  
夜の7:30まで受付! キッズスペースあり

VIRGIN 3G 4:20 PM

## ふじばやし鍼灸整骨院

☎ 0725-24-6288  
タップで電話がかかります。



あなたのその痛み、  
初回の施術で改善します。

住所 〒595-0006 大阪府東大津市東助松町4-7-17

トップ 施術&料金 アクセス お問い合わせ

受付時間

	月	火	水	木	金	土	日
午前	9:00~12:30	9:00~12:30	9:00~12:30	9:00~12:30	9:00~12:30	9:00~14:00	お休み
午後	16:00~19:30	16:00~19:30	お休み	16:00~19:30	16:00~19:30	お休み	

☎ 0725-24-6288  
タップで電話がかかります。

10

# インターネット成功の法則

売上

=

集客サイト

×

アクセス

**集客サイトの成約率がすごく重要**

## **インターネット集客で成功する順番**

- 1. 自分のサービスの良さが伝わる  
魅力的なホームページを作る**
- 2. サービスに興味がある見込客のアクセスを  
ホームページに集める**

**この2つのことをやればOK**

## **インターネット集客で成功するには**

**まず、成約率が高いホームページを作成する**

- ・アクセスが無駄にならない**
- ・P P C 広告の費用対効果が全然違う**

**そのために、  
見込客が知りたい情報を発信する必要がある**

# **集客出来る魅力的なサイトを作る**

## **成功するサイトと成功しないサイトの違い**

**成功するサイトと成功しないサイトの最も重要な違い**

**「集客したい相手」と  
「販売する商品・サービスのUSP」が  
はっきりしていて、そのことを上手に表現できている**

**お店やサービスを探している人の不安が無くなる  
情報をしっかり表現できれば成功できる**

**構成や書く内容はいけてるサイトを真似る**

## よくある間違い

- ×かたい文章を使って書く  
→ 業務的ではなく日常言葉で文章を書く
- ×あれもこれも書こうとする  
→ 必要のない情報は削る
- ×難しい言葉、専門用語を使って書く  
→ 中学3年生が読んでもわかる文章で書く  
(BtoBの場合は必要な場合もある)
- ×自分目線の話ばかりする  
→ 主語はあなた、あなたがどうなるか



## **集客できるサイトを立ち上げるために**

- 1. 見込み客を明確化すること**
- 2. なぜ、あなたのところを選ばないといけないのか**  
**USP = お客様になぜ選んでくれたか聞く**

**サイト訪問者は不安**

**どんな不安があるか考えてみよう**

## お客さんは不安

- 金額は？
- どんな会社か？
- どんなスタッフが対応するのか？
- どんな雰囲気の店内か？
- お店がどこにあるのか？
- どの駅の近くか？
- どんな実績があるか？
- 他のお客様の感想は？
- 社長(経営者)がどんな人か？
- アフターフォローはあるか？
- 支払い方法は？
- 営業時間は？
- 直ぐに対応してくれるか？
- どんな流れでサービスを受けるのか？
- ここに頼んで失敗しないか？

# 不安の探し方

Yahoo!知恵袋、教えてgooで調べる

教えて! **goo**

教えて! トップ カテゴリ ベんりQ&A コラム まとめ コンテンツ マイページ ガイ

美容室 Q&A 教えて!検索 まとめて検索 ウェブ検索

ゲスト さん ユーザー登録 (無料)

教えて!goo > [美容室] についての検索結果 (約12529件中1~10件を表示) **3** R88

☐ ガイドを閉じる

**教えて!検索**  
まとめて検索

**適合度順**  
質問日の最新順  
回答数の多い順

**すべてのカテゴリ**  
カテゴリ指定

**すべての期間**  
1週間以内  
1ヶ月以内  
1年以内

**ウェブ**  
ニュース  
ブログ

検索オプション

**美容室へ行く男性はなぜ美容室なのですか。** ベストアンサー  
...美容室へ行く男性はなぜ美容室なのですか。 ある男性はスポーツで汗をかくのでさっぱりとした短髪なのに美容室へ行くのです。 美容師免許では顔、髪剃りはやってく...  
質問日: 2010/06/26 回答: 3件 参考になった: 0件 [回答ウィンドウを表示](#)  
[美容・健康 > その他\(美容・健康\)](#)

**理容室と美容室** ベストアンサー  
...理容室と美容室の違いって何ですか? 男性のいくところ、理容室で、女性のいくところが美容室だと思っていたのですが、必ずしもそうでもないですよね? どう違うの.....  
質問日: 2004/12/03 回答: 3件 参考になった: 1件 [回答ウィンドウを表示](#)  
[ライフ > その他\(ライフ\)](#)

**\*美容室を替える.....** ベストアンサー  
...具合が気に入らないけど、慣れた美容室へ行く。(2)行ったことのない美容室へ行ってみる。(3)パーマをかけたから初回から長時間は緊張するため送る.....(3)妥協して組成の.....  
質問日: 2007/03/15 回答: 1件 参考になった: 0件 [回答ウィンドウを表示](#)  
[美容・健康 > ヘアケア・ヘアスタイル](#)

**美容室と理美容(理容室?)の違い** ベストアンサー  
...美容室と理美容(理容室?)の違いはなんですか?。 また、美容みたいに料金高くなく比較的低料金でブロー・ジュワりは美容室に近い感じのところありますが、これが理容室.....  
質問日: 2012/12/03 回答: 2件 参考になった: 0件 [回答ウィンドウを表示](#)  
[美容・健康 > ヘアケア・ヘアスタイル](#)

## 安心

- 価格が見える
- 販売者の顔が見える
- 販売者の考え方がわかる
- 購入者の声がある
- 近くにある
- お店が実在する
- 推薦の声がある
- サービスの流れがわかる
- つぶれなそう
- 地域No.1
- メディア掲載されている

## 出来るだけ情報を公開する

- メニュー
- 金額
- サービスの流れ（疑似体験させる）
- 問合せからの流れ
- 店内の写真、雰囲気
- 機材、設備
- 建物
- アクセス方法（ルート写真）
- 代表の写真、名前、プロフィール
- スタッフの写真、名前、プロフィール
- こだわり、理念
- 社歴

## 安心してもらうための証拠

- お客様の声
- 制作実績、事例
- ビフォーアフターの写真
- メディア掲載履歴
- 出版、著書
- 資格
- 権威者からの推薦
- 同業者からの推薦
- 有名人からの推薦

# **サイトの設計 サイト設計図を作る**



# サイト設計の重要性

サイト設計 : サイト作成 = 8 : 2

集客用サイトを作るために、サイト設計が超重要



## ①ドメイン

- 集客サイトのURLを決める
- 後から変更することはできません
- 最近のSEOでは日本語ドメインが異常に強い
- ライバルが弱ければ日本語ドメインだけで上がる
- 狙いたいキーワードが2つある場合は両方入れてOK
- 例) 藤沢美容室.com 藤沢インプラント歯医者.com
- 検索数はキーワードアドバイスツールで調べる

メインのキーワードを決めましょう

## ②サイトタイトル

- 「地域名」+「商品・サービス名」+「店舗・会社名」を入れて長くなり過ぎないのが理想
- 例) 藤沢で人気の美容室Catch the Hair

サイトタイトルを決めましょう

### ③グローバルナビの構成

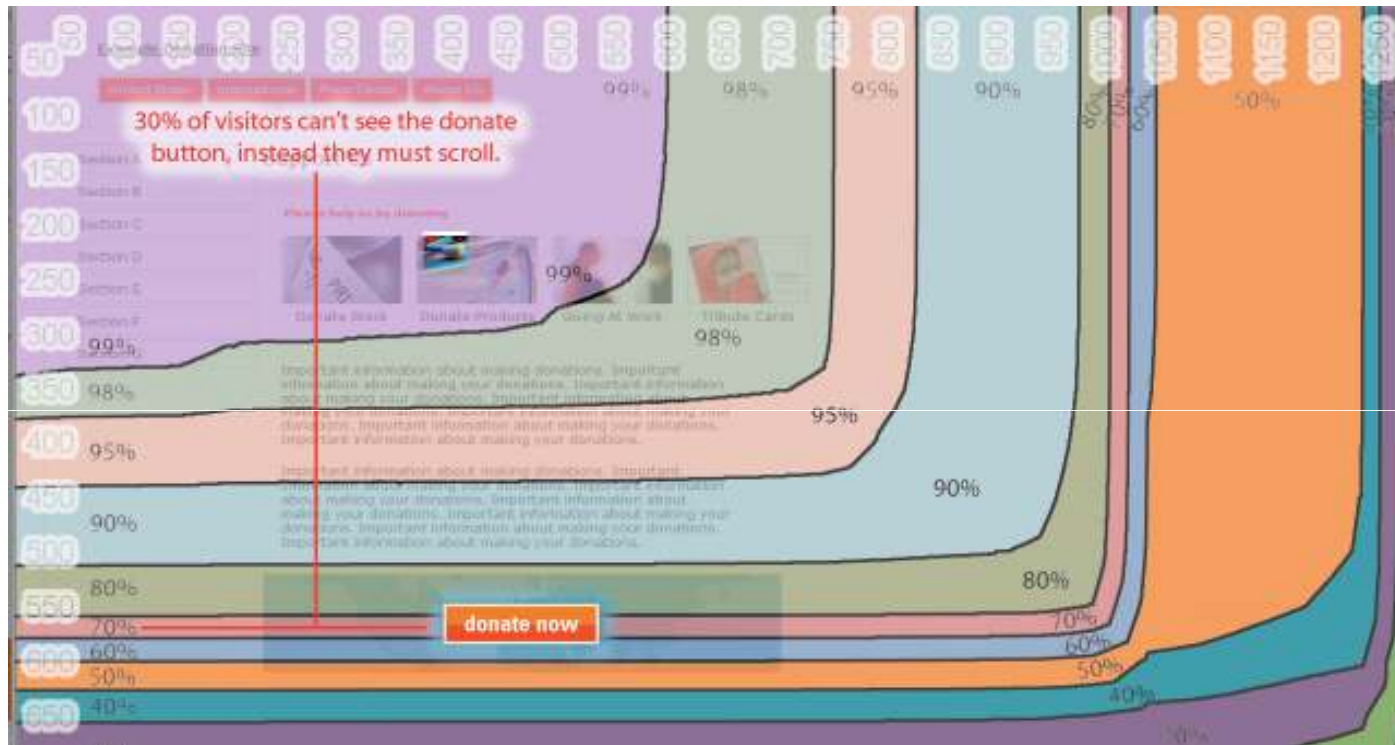
- 5つのメインコンテンツ(グローバルナビからリンク)  
KBF(購買要素)からグローバルナビのメニューを決める
  - サービス内容(メニュー)
  - 選ばれる3つの理由
  - お客様の声(製作実績)
  - よくある質問
  - 問合せ

これらについてのコンテンツをA4アンケートを元に  
しっかり書いて、各ページを作成する。

# サイトマップ



## PCのブラウザの画像サイズの詳細



## 500×950のファーストビューで サイトを読みたいと思わせる画像・情報を載せる

トップページ

## ヘッダ画像

香川県高松市の節税に強い税理士。記帳代行から、節税提案、財務コンサルまでお任せください！

**フロンティア総合会計事務所**

 **(0120)-939-416**

受付:9時~18時(土日祝休み) メールはこちら▶

メールでの  
お問い合わせ



累計**5000**件の税務コンサル実績

— 小さな会社から年商30億の会社まで —


**通帳残高を増やす経営財務のブレーン 税理士**

所長 税理士 小林 大

HOME	当事務所が選ばれるわけ	実績紹介	お客様の声	料金表	地図・行き方	お問い合わせ
------	-------------	------	-------	-----	--------	--------

東京・新潟で税務会計ならエー・アンド・パートナーズ税理士法人 セカンドオピニオンは全国対応

即時対応・守秘義務厳守

 **エー・アンド・パートナーズ税理士法人**

取引実績は全国2,000社以上 あらゆる規模・業種に対応

【電話受付時間】平日9:00~18:00

東京 **03-6809-6661**

新潟 **025-522-6635**

お問い合わせはこちら ▶







お葬式を家族のものに。  
**家族葬のファミーユ**

東京

年間実績**5,000件**、**93%**の満足度

**0120-881-353**  
フリーダイヤル／携帯からもOK

[家族葬のファミーユとは](#)
[葬儀費用を見る](#)
[葬儀場を探す](#)
[お客様の声](#)
[無料相談窓口](#)
[運営会社](#)



**背骨labo 渋谷整体院**

**肩こり・腰痛を根本から改善**  
渋谷のカイロプラクティック



背骨labo 渋谷整体院  
**03-6455-1495** お問い合わせ  
平日 10時～22時 土曜 10時～20時 日祝 10時～19時

**エアコン119番**

創業40年 エアコン取り付け実績1850件



**山梨でエアコンの取り付け、  
移動、修理ならお任せください**

**山梨県内全域対応  
即日対応 見積り無料**


お問い合わせ  
お急ぎの場合 **090-3339-4506**  
会社 **055-262-4057**  
9:00～18:00まで（年中無休）

香川県高松市の節税に強い税理士。記帳代行から、節税提案、財務コンサルまでお任せください！

**フロンティア総合会計事務所**

 **(0120)-939-416**  **メールでの  
お問い合わせ**


受付:9時~18時(土日祝休み) [メールはこちら▶](#)



累計**5000件**の税務コンサル実績

— 小さな会社から年商30億の会社まで —

**通帳残高を増やす経営財務のブレン 税理士**



所長 税理士 小林 大

- ・サイト説明: サービス内容、サイトを一文で表したモノ
- ・問い合わせ
  - ・電話番号:
  - ・対応時間:
  - ・問い合わせフォームへのリンク
- ・キャッチコピー(数字を入れる、場所も示す、いくつか分けて書く)
- ・背景写真: 何屋かわかるもの、作業中の写真、お店の写真
- ・ロゴ: あれば
- ・顔写真:
  - ・下に役職
  - ・フルネーム

## トップページ

- トップページには情報を詰め込む
- ランディングページのようにする
- トップページだけで申し込んでもらう  
(特にスマホの場合に有効)

## トップページの基本構成

1. キャッチコピー
2. 不安・不満のあぶり出し（共感）
3. 解決策の提示＋裏付け
4. 選ばれる理由（5つの理由）
5. 証拠を提示（お客さんの声）
6. サービスで得られるベネフィット
7. オファー
8. リスク対策、Q&A
9. 行動喚起＋問合せの明記

AIDA・AIDMA・QUEST等、ライティングメソッドは多々あるが、リアルビジネスにおいては、上記でかなり足りる。

# 書く前に行うこと①

商品（自社）の

- ・特徴

- ・他商品（他社）との違い

を再考する。（20秒のワーク）

集客に最も大切なことが「差別化」（U S P）

- ・なぜ自社商品が良いのか
- ・なぜ他社商品よりも良いのか
- ・なぜ自社なら解決できるのか

などの点について、  
明確にしておく必要がある。

## 書く前に行うこと②

商品（自社）のターゲット

・年齢／性別／職業／所得層  
家族構成／趣味趣向／地域・・・

を再考する。（過去の客を思い出す）

誰に・どんな人に売っていくのかを再考し、  
文章の雰囲気や掲載すべき実例を考えていく。

# 1. キャッチコピー

一瞬目に入っただけで、  
何について書かれているかを分からせる

- 文字を大きくする
- 色を付ける
- 写真を載せる

本当の馬刺しのおいしさを  
知ってもらいたいから・・・  
熊本直送のさばきたて馬刺しが、  
わずか**980円**でお試しできます。

お試しセットを購入する



🔍 格安の車検をお探しのあなたへ

❌ ディーラー車検は高い  
❌ 今回は車検に通るだけでいい  
❌ でも安いところは不安...

↓  
マス星なら **100円車検**なのに**高品質!**



# ターゲットコピーを書く場合

対象になる人への呼びかけ

「■■の●●で悩んでいる方へ」

「□□で△△になりたいと思っている方」

## 【対象例】

- ・性別(男性or女性) ・年代(若い人or年配の人)
- ・職種(会社員or経営者) ・婚姻(既婚or未婚)
- ・子供(子供がいるor子供がいない)
- ・所得(お金持ちor貧乏) ・地域(都会or田舎)
- ・会社規模(大企業or中小企業) など



# キャッチコピー

■ベネフィット(メリット)を説明

=悩み・欲求・不便を手っ取り早く(簡単に)解消できる

## 【キャッチコピー例】

- ・～○○できる△△です！
- ・～○○なれる△△です！
- ・～○○する(できる)△△があるのをご存知ですか？
- ・～○○を実現する△△です！
- ・～○○になるチャンスです！

## キャッチコピーのパターン

1. なぜ、●●のサービスを受けると、\_\_\_\_\_なのか？
2. 私に30分間時間をください。  
そうすれば、`●●●`をかなえてみせます。
3. 95%の人が効果を実感した●●の方法
4. ○○のことでこんなお悩みはありませんか？  
それなら××の実績がある私たちにお任せください。
5. ○○がこんなに簡単に○○なんて・・・

# 1. キャッチコピー

**なぜ** エメロード整骨院で施術を受けると  
辛かった身体の痛みが  
こんなにも**軽〜く楽〜に**なってしまうのか？



キャッチコピーの後に、笑顔の写真がたくさん  
並んでいると、人気（ひとけ）をすごく感じる

## 2. 不安・不満のあぶり出し

相手の抱いている不安・不満・痛みを  
相手の言葉で書く

- ・ 毎日の〇〇が本当に辛いよね・・・
- ・ いつも長続きしないんだよな・・・
- ・ 買ってもうまく使いこなせないじゃ・・・
- ・ 〇〇って誰に頼めばいいのかしら・・・
- ・ 〇〇、どうにかならないかなあ・・・

なるべくたくさん、口語で書いていくと良い。

どれか一つだけでも相手に当てはまる項目があれば、  
「この会社は私の悩みに共感してくれている」と  
感じられる。

## 2. 不安・不満のあぶり出し

病院内の職員の育成と研修・・・  
こんなことでお悩みではありませんか？

- ✓ 院内研修はやっているけど**効果**が出ない
- ✓ やりたいけど職員が集まる**時間**がない
- ✓ **費用**がかかるのでできない



あなたはこんな事でお困りではありませんか？

- ☒ 長年原因不明の痛みや慢性的な肩こり、腰痛で悩んでいる・・・
- ☒ 病院や他の治療院等あちこち行ったが、その場限りで完治しない
- ☒ 家事・育児で肩・腰がはっている
- ☒ なんとなく体がだるい事がある
- ☒ 慢性的な頭痛で薬が手放せない
- ☒ 体が歪んでいる気がする。姿勢が良くなりたい

### 3. 解決策の提示＋裏付け

この商品なら（当社なら）、相手の問題を解決できる可能性があることをアピール

- ・ ○○がお役に立てるかもしれません
- ・ ○○がきっと解決できます
- ・ まずは、こちらをご覧ください（実績を見せる）

まず、自社商品、あるいは自社を選択肢のひとつに加えることを提案する。そして、裏付けとなる証拠を見せる

「なぜならば・・・」

### 3. 解決策の提示＋裏付け

**マス星の車検なら、必要なものを必要な分だけ!**  
**格安で高品質な車検プラン**

お客様のご要望やお悩みをもとに、  
お客様のそれぞれのカーライフにあわせて、  
必要なものを必要な分だけ組み合わせ、  
無駄な作業を省くことで、  
格安で高品質な車検プランを実現することができました。

100円車検をはじめ、  
さまざまな車検プランをご用意しておりますので、  
まずはマス星自動車へお気軽にご相談ください。



## 裏付けとなる証拠

提示した解決策が本当だと証明する証拠を提示  
＝誰が見ても納得できるモノ

### 【証拠例】

- ・写真(ビフォー&アフター) ・過去の実績
- ・検査データ ・数字(購入者の数)
- ・資格(〇〇士) ・表彰
- ・公的機関との取引実績 ・有名企業との取引実績
- ・有名人が購入 ・お客様の声
- ・権威からの推薦 ・マスコミなど取材実績
- ・特許 ・〇〇認定 ・歴史 ・ランキング





### 園田の皆様に愛され19年 22500名以上の施術実績

1995年にそわ鍼灸接骨院として開業いままで22500名以上の施術に携わり皆様の痛みや悩みを解決できるよう共に歩んできました。

痛みにお悩みのお客様にはぜひ一度、痛みや悩みを解決されたお客様の声をご参考ください。

[お客様の声をもっと見る](#)



### 全日本代表のプロスポーツ選手も 信頼する技術と実績。

全日本代表のプロスポーツ選手やボクシングの世界チャンピオン、関取など様々なスポーツ選手、著名人の体のケアに携わってきました。

ケガからの早期復旧とパフォーマンス向上のお手伝いをさせていただいております。一般の主婦や年配の方の日常生活でのケガや痛みに対しても親切・丁寧な治療を心がけています。

[トレーナー活動をもっと見る](#)

会城さま邸 瓦き替え



のし瓦と壊瓦が崩れてしまった状態



すべての瓦をハガして、スレート瓦に変更しました

## 4.選ばれる理由


なぜこの商品なら（自社なら）解決できるのか、  
選ばれている理由を説明する

- ・こんなところにこだわっている
- ・こういう設備を使っている
- ・最新の技術を使っている
- ・〇〇%の方が効果を実感しています。
- ・〇〇研究所で証明された〇〇

### 【理由例】


- ・素材が違う
- ・製造方法が違う
- ・販売方法が違う
- ・仕入れルートが違う
- ・使い勝手が違う
- ・パッケージが違う
- ・発送方法が違う
- ・デザインが違う
- ・経験が違う など

## 4.選ばれる理由



当院が選ばれる理由

- ✓ 治るための整体・骨盤矯正
- ✓ 交通事故、むち打ち治療に実績
- ✓ スポーツ選手に対してのボディバランス調整
- ✓ 手技をメインにした治療で、一人一人にあった治療を行なう
- ✓ 中央林間で一番広い治療スペース
- ✓ 症状を改善させる事を一番の目的にしている
- ✓ 姿勢がよくなり、痛みの原因がなくなる
- ✓ 本当につらい症状を根本から改善させる



## 5.証拠を提示(お客様の声)

「私にも効果があるだろうか？本当だろうか？」  
というお客様の不安を解消する

- ・あなたと同じ悩みの方が喜んでいます
- ・たくさんの方がこのサービスをお勧めしています
- ・次はあなたの番です

第3者の言葉を使って、不安を取り除いてあげる。

通販番組の8割はお客様の声で構成されている。

## 5.証拠を提示(お客様の声)

税金以外の相談もでき、心強い存在です。



小林先生とは、独立してからのお付き合いとなります。

独立後、間もない私の些細な質問に対して、素人の私でもすぐ分かりやすく答えて頂き助かっております。いつも、本当にありがとうございます。

そして、税金以外にも経営や資金調達等の相談にも快く果って下さるので、小林先生の大変心強いです。

これからも、いろいろと教えて下さい。末永く宜しくお願い致します。

株式会社Knot 朝倉伸昌様 (リフォーム業)



足首のはれは、数回治療していただいて痛みがとれ  
楽に歩けるようになりました。

松崎 佳子さん (59歳・パート)

子供にすすめられ来院したところ、足首のはれは数回治療していただいて痛みがとれ、楽に歩けるようになりました。

腰のほうも痛むので、治療の方よろしくお願ひします。  
若い先生方にこれからも期待しています。  
がんばってください。



## 6. サービスで得られるベネフィット

悩んでいるあなたが、このサービスで得られる  
ベネフィットを並べる

- ・ 心理的ベネフィット  
悩まずにすむようになる  
まわりからうらやましく思われる
- ・ 機能的ベネフィット  
カラダが軽くなる  
雨漏りがなくなって家が長持ちする

## 6. サービスで得られるベネフィット

- ✓ 同じ症状にかかる可能性が低くなる
- ✓ 子どもと一緒に遊ぶことができる
- ✓ 毎日の仕事や家事が頑張れる
- ✓ 趣味やスポーツが思いっきりできる
- ✓ 友達とでかけるのが楽しくなる



## 7. オファーを提案する

### ■商品・サービス情報

- ・サービス名 ・サービス内容
  - ・商品名 ・商品の写真
  - ・補足イラスト ・価格
  - ・サイズ ・カラー
  - ・素材 ・配送料
  - ・ロット ・生産地
- など



## 7. オファーを提案する

「今すぐ、申し込まないと」と思う  
オファーを提案する

- ・ 先着〇〇名様限定。  
なぜなら・・・
- ・ 〇月〇日までの特別価格となっております。  
なぜなら・・・

数量・期間限定する理由も具体的に説明をする。

## 7. オファーを提案する

### カーライフに合わせて選べる車検プランはこちら

#### ▶ 今回は車検に通すだけ

**ベーシックコース** 車検基本料金 100円

法定点検がなんと100円!

点検の基本点検項目は、法定56項目  
整備保証12ヶ月1万km保証  
100円でも手を抜きません。  
ベテランメカニックがジックリ点検いたします。

[詳細はこちら](#)

#### ▶ 基本の点検+整備もセットで

**セイフティーコース** 車検基本料金 9,800円

ベーシックコース+基本的な整備

さらに、室内清掃・除菌加工、  
ボディーワックスコーティング  
点検整備保証12ヶ月又は2万km

[詳細はこちら](#)

#### ▶ クリーニング性能UPで快適に

**リフレッシュコース** 車検基本料金 14,800円

セイフティーコース+エコ整備

エンジン内部清掃&燃料ライン清掃  
(CO2削減&パワーアップのエンジンクリーニング)  
点検整備保証12ヶ月又は2万km保証

[詳細はこちら](#)

#### ▶ しっかりサポートの保証重視

**ヘルサポートコース** 車検基本料金 31,900円

リフレッシュコース+2年間ヘルサポート保証

エンジン・AT・エアコン等の機能の保証がつきます。  
保証期間は2年間&走行キロ無制限  
対象車種は、新車より9年・走行距離  
8万5千kmまでの国産車。

[詳細はこちら](#)

お客様のご希望に合わせてさまざまなプランをお選びいただけます。  
お見積りは無料です。まずはお気軽に、お電話またはメールにてご連絡ください。

### 特典

#### ● 初回カウンセリング&体験施術

今だけの特典としてホームページをご覧になった方は  
下記的美容整体各コースの初回カウンセリングと体験施術を特別価格にてお受けいただけます。

美容整体カウンセリング 通常3000円⇒ 無料

#### 初回体験施術

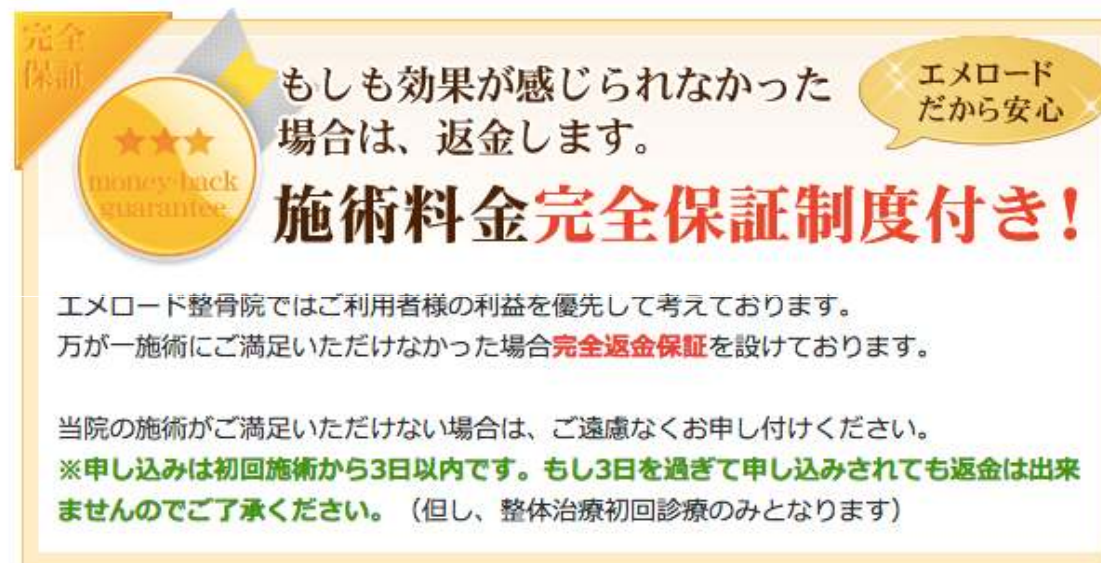
- ダイエットコース 通常9500円⇒4800円
- 骨盤・背骨ゆがみ解消コース 通常9500円⇒4800円
- 小顔・顔ゆがみむくみ解消コース 通常9500円⇒4800円
- 全身プロポーション改善コース 通常13500円⇒6800円

## 8. リスク対策、Q&A

■購入する際に抱えるリスクの対策を行う。

### 【対策例】

- もっと詳しく知らないと買えない。(資料、カタログなどを送る)
- 一度試してみないと買えない。  
(無料サンプル、無料相談、試食、試飲、試乗など)
- 他にもっと良いのがあるのでは?(比較表、比較展示など)
- 本当にその通りになるのか解らないから買えない。  
(返金・返品保証など)
- 今お金がないから買えない。(分割払い、カード払いなど)
- 壊れそうだから買えない。(メーカー保証など)
- 使いこなせそうだから買えない。(サポート保証など)



完全保証

★★★★  
money-back  
guarantee

もしも効果が感じられなかった場合は、返金します。

エメロードだから安心

## 施術料金完全保証制度付き！

エメロード整骨院ではご利用者の利益を優先して考えております。  
万が一施術にご満足いただけなかった場合**完全返金保証**を設けております。

当院の施術にご満足いただけない場合は、ご遠慮なくお申し付けください。  
※申し込みは初回施術から3日以内です。もし3日を過ぎて申し込みされても返金は出来ませんのでご了承ください。（但し、整体治療初回診療のみとなります）



## よくある質問



塗装工事の見積りは本当に無料ですか？



はい、お見積り、メール相談、資料請求はもちろん無料で行っています。

また、1面だけの外壁塗装や屋根塗装だけ、と言った部分工事や  
どんな小さな工事でも無料でお見積りを行っています。

お見積り書を提出後に、ご検討していただいた結果、塗装工事をお断りになられても  
料金は一切頂きません。



メール相談や資料請求後に、営業はしてきませんか？



ご安心ください、

当社は一方的な押し売りやしつこい営業などお客様にご迷惑をかけるような行為は  
絶対に致しません。

またお客様の情報を第三者に提示する事も絶対に致しません。  
お気軽に資料などご請求下さい。

## 9.行動喚起＋問合せの明記

どう行動すればいいか教えてあげる。

- 今すぐお電話でご連絡ください
- 問い合わせはこちらのフォームから

「買う」・「問い合わせる」と決めさせたら、その後は絶対に悩ませない工夫が必要。

この部分を分かりにくくすると、反応率は著しく下がる。

## 9.行動喚起＋問合せの明記



笑顔の花を咲かせよう！

# はせべ鍼灸整骨院

**住所** 〒770-0006  
徳島市北矢三町3丁目6-20  
グランディール矢三C102

**アクセス** JR徳島線、佐古駅から車で10分  
徳島駅から車で20分、  
徳島市営バス、西矢三から徒歩10分

**診療時間** 午前8:30～12:30  
午後15:30～19:30

**休診日** 土曜日の午後、日曜、祝祭日

お問い合わせ ☎088-632-7709

お悩みの方は  
いますぐお電話を！









メールでお問い合わせ



▶ 今すぐのご手配が必要な方/事前のご相談

**0120-881-353** 365日24時間 携帯からでもOK

365日24時間    ご相談無料    専門スタッフが対応

📞 夜間相談員在籍中 -24時間いつでもお迎えに伺います-

**無料相談**

**資料請求**  
葬儀で失敗しないためのノウハウ集プレゼント

**ご危篤・ご逝去の方**  
緊急のとき、ご遺族の方がまずすべきこと



香川県高松市の**節税に強い税理士**。「御社に最善の提案」をいたします

**フロンティア総合会計事務所**

お問い合わせはお気軽に、**フリーダイヤル**どうぞ

**(0120)-939-416**  
受付:9時~18時(土日祝休み) メールはこちら▶

メールでの  
お問い合わせ





【受付時間】平日 9:00～18:00

お電話でのお問い合わせはこちらへ

東京 **03-6809-6661**  
新潟 **025-522-6635**

随時受付 初回面談予約(有料)

メールでのお問い合わせはこちら



体の痛みにお悩みのお客様はお電話ください。

**☎ 06-6497-7997**

受付時間：月～金8:30～20:00 (定休) 日曜日・祝日

ご相談・お問い合わせはこちら



受付時間	月	火	水	木	金	土	日
8:30～12:30	●	●	●	● 13:00まで	●	●	/
14:30～17:00	/	/	/	/	/	●	/
16:00～20:00	●	●	●	/	●	/	/

## 反応率を上げるテクニック

- 見込客の悩み解決にフォーカスする
- 理由を述べる（限定、価格）
- 具体的な数字、根拠
- イメージが出来る言葉を使う
- シンプルにわかりやすく書く
- 重要なことは何度も言う
- 何をやれば良いか、行動をわかりやすく促す

# 良いトップページが出来ると

- ・特にリアルビジネスでは想像以上に集客できる  
→ネットビジネスよりも遅れている分反応が良い
- ・自社にマッチしたお客が集まる  
→「ネット経由の客＝質が悪い」ということはない
- ・あとはアクセスを集めるだけ  
→リスティング広告でも費用対効果があう

文章に表現するということは、  
自社や自社商品の特徴をより深く理解することに繋がる。

# トップページの見直し

常にトップページは反応率が良いモノに改善していくと  
集客効果は大きく違ってくる。

1回で成約率が最高になることはプロでもありえない。

改善ポイントを知るためにお客さんから  
電話があったとき、最後に

「ところで、最後に1つ  
お伺いしたいのですがよろしいでしょうか？」と、

ホームページのどこを見て申込みを決めたのか？  
どこがわかりづらかったか？

を聞いて、その部分を改善していく。

# サイドバー

## サイドバーの構成


1. 見てもらいたいページのバナー
2. 問合せ方法
3. サイトメニュー
4. 会社情報
5. 証拠・権威性
6. 対応エリア
7. カレンダー
8. 更新履歴
9. ソーシャルメディア
10. その他情報

サイドバーは常に表示されるので、  
さまざまな情報を載せておく


# 1.見てもらいたいページへのバナー

左上のサイドバーは最も目に付くポイント  
ここに見てもらいたいページへのバナーを置く

**お客様の声**  
 ▶ たくさんの「ありがとう」  
 を頂戴しております。



**テレビ出演多数**  
 ▶ テレビ番組からのカギ開け  
 依頼もお受けしております。



**屋根工事の前にお読みください**  
**便利な資料はこちら**

「屋根 裏」レポート集」

これを読むだけで、「突然のトラブル  
 時、自身にとって最適な選択」が  
 できるようになります！

[資料のご請求はこちら](#)

**初回限定お試しコース**

**全身施術70分**  
 通常8,000円  
**1,890円**

内容（電気＋ほぐし＋施術＋振動）

**施術後は**

腰曲げが楽になります  
 肩こりが楽になります  
 膝曲げが楽になります  
 気分が楽になります

**88.7%のリピート率**  
 人気を支える  
**3つの秘訣**とは？



[秘訣を見る](#)

 **はじめての塗り替えの方へ**  
 ...

 **2度目以降の塗り替えの方へ**  
 ...

## 2. 問合せ方法

問合せ方法をわかりやすくサイドバーにも載せる

 **お電話でのお問い合わせ**  
 ☎ **フリーダイヤルでお気軽に**  
**(0120)-939-416**  
 受付時間: 9時～18時(土日祝休み)

**メールでのお問い合わせ**

**例えば** 「話だけでも聞いてみたい」  
 「他の税理士にはこう言われた」  
 「うちにあうかどうか…」  
 などなど、まずは気軽にご相談ください

一人で悩まずまずは  
**相談予約**

▶ **ご予約はこちらから**

**法律相談のご予約**

 **0120-777-811**  
 受付時間 9:30～18:00  
 (土日休日応相談)

★ **お気に入り登録**

**緊急お問い合わせ**  
 無料点検のお問い合わせはこちら  
 **24時間365日&全国対応**  
**0120-935-727**  
 お見積りが合わない場合は、  
 その場でお断り頂きます。  
**水漏れ・つまり・修理**  
**24時間365日受付**

**ご予約・お問い合わせ**

 お気軽に  
 お問い合わせ  
 ください

 **0120-785-876**  
 お電話受付時間 9:00～18:00  
**メールでのお問い合わせ** ▶

**ご予約はこちら**

 **03-6455-1495**

**今すぐダイレクト予約なら**

**年中無休**

平日	10時～22時
土曜	10時～20時
日祝	10時～19時

**ネットで予約する**

**携帯・スマホはこちら**

・最終各1時間前迄受付  
 ・ご予約優先  
 ・当日受付も可





### 3. サイトメニュー

サイト内へのリンクしているメニュー  
グローバルナビの項目も含める



## 4. 会社情報

所在地や営業時間など  
知ってもらいたい会社情報を掲載する

### 所在地

〒135-0016  
東京都江東区東陽5丁目31-21  
藤ビル102

### アクセス

東西線東陽町駅より徒歩4分

### 受付時間

平日 10:00～20:00  
土日祝日 10:00～16:00

### 定休日

火曜日

### 電話番号

03-6666-4156



### 税理士法人 SBCパートナーズ

〒150-0002  
東京都渋谷区渋谷1-20-1  
井門美竹ビル 3階  
TEL: 0120-080-699



JR渋谷駅 宮益坂出口より、明治通りを原宿方面へ徒歩8分  
地下鉄渋谷駅 13番出口より徒歩4分

### 【対象エリア】

東京都23区、千葉、埼玉、神奈川  
その他 関東全域

### 整体院案内



### 所在地

埼玉県ふじみ野市上福岡4-6-11

### アクセス

東武東上線 上福岡駅から徒歩8分

### 地図



駐車場有り（1台）

## 5. 証拠・権威性

よく見てもらいたい証拠や権威性を掲載する



税理士法人SBCパートナーズは『経営革新等支援機関』に認定されています(平成24年12月21日認定)。

[中小企業庁 経営革新等支援機関一覧（外部サイト）](#)

建設業の許可票				
商号又は名称	株式会社 光ホーム			
代表者の氏名	代表取締役 木幡 聡則			
一般建設業又は 特定建設業の別	許可を受けた 建設業	許可番号	許可年月日	
一 般	塗装工事業	愛知県知事許可 (第24)第0057号	平成24年10月1日	
		( )第( )号	平成( )年( )月( )日	
		( )第( )号	平成( )年( )月( )日	
この店舗で営業 している建設業	塗装工事業			

はろーべいんとは、(株)光ホームとして塗装工事業において愛知県の建設業許可を受けて営業しております。

お客様「ありがとう」の声

田川様



父の告別の日、両親の30回目の結婚記念日でした。ファミリーの方が記念のケーキを用意して...

[続きを読む]

## 6. 対応エリア

宅配や訪問サービスの場合、対応エリアを記載

### 施工エリアのご案内

#### 埼玉県



埼玉県全域対応

#### 東京都



東京都内全域対応

※詳しくはお問い合わせください



### 対応可能エリア

北海道、青森、岩手、宮城、秋田、山形、福島、東京、神奈川、埼玉、千葉、茨城、栃木、群馬、山梨、新潟、長野、富山、石川、福井、愛知、岐阜、静岡、三重、大阪、兵庫、京都、滋賀、奈良、和歌山、鳥取、島根、岡山、広島、山口、徳島、香川、愛媛、高知、福岡、佐賀、長崎、熊本、大分、宮崎、鹿児島、沖縄

## 7.カレンダー

営業日・営業時間がわかるようにカレンダーを表示

SCHEDULE

なごみ線馬店

今日 2013年 8月 印刷 週 月

三	月	火	水	木	金	土
28	29	30	31	1	2	3
有馬	有馬	早本	有馬	有馬	有馬	有馬
早本	吉田	水子	早本	早本	水子	早本
水子	水子	本橋	水子	有馬	本橋	水子
本橋	本橋	藤田	藤田	本橋	藤田	本橋
藤田						藤田
4	5	6	7	8	9	10
有馬	有馬	有馬	有馬	藤田	有馬	有馬
吉田	吉田	早本	早本	早本	吉田	吉田
早本	水子	有馬	有馬	本橋	山神	早本
水子	本橋	本橋	水子	藤田	藤田	本橋
藤田						藤田
11	12	13	14	15	16	17
有馬	有馬	早本	有馬	藤田	早本	有馬
早本	水子	有馬	吉田	早本	水子	有馬
水子	本橋	水子	早本	本橋	本橋	吉田
本橋	藤田	本橋	藤田	有馬	藤田	早本
藤田						本橋
18	19	20	21	22	23	24
吉田	有馬	早本	有馬	藤田	早本	有馬
早本	有馬	水子	吉田	早本	水子	吉田
水子	水子	本橋	有馬	本橋	本橋	早本
本橋	本橋	藤田	水子	藤田	藤田	水子
藤田						藤田
25	26	27	28	29	30	31
有馬	有馬	有馬	有馬	有馬	有馬	有馬
早本	吉田	早本	早本	吉田	早本	有馬
水子	水子	本橋	水子	早本	本橋	水子
本橋	本橋	藤田	藤田	有馬	藤田	本橋
藤田						藤田

※営業時間: 午前10時～午後8時

### 所在地

〒135-0016  
東京都江東区東陽5丁目31-21  
藤ビル102

### アクセス

東西線東陽町駅より徒歩4分

### 受付時間

平日10:00～20:00  
土日祝日10:00～16:00

### 定休日

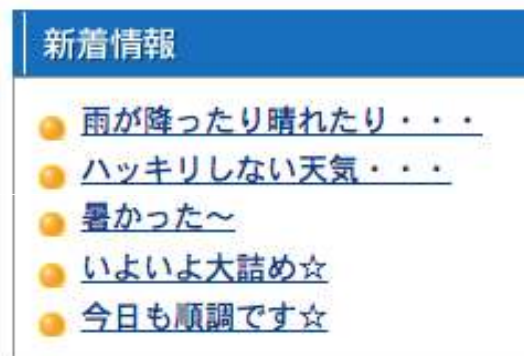
火曜日

### 電話番号

03-6666-4156

## 8.更新履歴

ブログの更新履歴を掲載して動きのあるサイトにする





## 9. ソーシャルメディア

Twitterやfacebookの更新情報が見られるようにする



## 10. その他情報

その他、見てもらいたい情報を掲載しておく

**無料小冊子プレゼント**

**北海道の  
失敗しないお墓づくり**

詳しくはこちら

**無料** **お墓のリフォーム  
ガイドブックプレゼント**

北海道限定

詳しくはこちら

**お墓作りの  
チェックポイント**

霊園や墓石の上手な選び方を  
7つの項目でチェックできます。

**お墓の相談員のご紹介**

墓石や墓地についてご不明点はお気軽に相談ください。

**開院記念  
推奨プラン**

**プロフェッショナルクリーニング  
歯のおそうじ (PMTC) + 虫歯検診**

- ・ コーヒーやワイン・お茶等が好きな方
- ・ たばこを吸う方
- ・ 禁煙された方
- ・ 口臭が気になる方

開院記念特別価格 (初回価格) **9,800円**

**クリニックホワイトニング  
+ 虫歯検診**

薬剤と特殊な光を用いて  
歯を白くします。

北山デンタルだからできる！  
白く健康な歯をサポート

開院記念特別価格 (初回価格)

片顎 **12,800円**  
両顎 **18,800円**

**お問い合わせから  
解決までの流れ**

**① お問い合わせ**

お気軽にお問い合わせください。24時間対応なので夜間も安心！

**0120-935-727**

**② 駆けつけます**

トラブルの発生場所へ最速のサービスデスクよりスタッフが駆けつけます。

**③ 状況確認とお見積り提示**

詳しい状況を把握し、お見積りさせていただきます。修理内容の選択と費用を明確に説明いたします。

▲ここまではすべて無料です



**フッター**

# フッター

ページの最後まで読んだ人が問合せ出来るようにする



税理士 安井伸夫事務所  
〒604-0862 京都市中京区烏丸通竹屋町下ル少将井町230番地  
トライグループ烏丸ビル2F

お電話でのお問い合わせはこちら

tel.075-256-8628

お電話受付 9:00～17:15 土/日/祝 休業

メールでのお問い合わせ ▶

加藤接骨院

～痛みを取り除き、患者様の笑顔を取り戻す～

お気軽に  
お電話ください

取扱

腰痛、骨盤矯正、ストレッチ矯正  
マタニティ矯正、電圧治療

診察  
時間

平日:午前 8:30～12:00 午後:15:00～19:00  
土曜:午前 8:30～12:00 休診:土曜午後・日・祝日

TEL 0436-22-1850

緊急お問い合わせ・無料点検のご依頼はこちら



24時間受付

365日対応

出張見積り無料

点検料無料

熟練スタッフ在籍

0120-935-727

無料点検後でも、お見積りがご予算に合わなければその場でお断り頂けます。



メールでの  
お見積り依頼&お問い合わせ



少人数制のセッションで究極のカラダへ  
**ピラティス&ヨガスタジオ**  
**ビーキューブ®**

〒542-0081 大阪市中央区南船場4-7-23 南船場第二東洋ビル4F  
 Tel&Fax: 06-6241-6362  
 E-mail: [info@bbbcube.com](mailto:info@bbbcube.com) URL: <http://www.bbbcube.com>

【営業時間】月～金 10:00～21:00 ※火のみ13:00～〈完全予約制〉  
 土・日・祝日 10:00～18:00〈完全予約制〉  
 【定休日】年末年始及び休館日

#### ビーキューブについて

スタジオ紹介 動画で学ぶピラティス&ヨガ講座 アクセス方法 (地図) お問い合わせ・資料請求  
 お客様の声 ビーキューブの特長 料金システムのご案内

#### ピラティスについて

ピラティスとは レッスン案内 レッスンスケジュール インストラクター紹介 よくあるご質問

#### ヨガについて

ヨガとは レッスン案内 レッスンスケジュール インストラクター紹介 よくあるご質問

#### アカデミーについて

アカデミー スケジュール&お申し込み 講師紹介 解剖学集中コース 初級・中級コース 上級コース  
 障害と特殊条件コース リハビリテーションコース スペシャリティトラック ピラティスカンファレンス  
 お問い合わせ・資料請求 アカデミー受講生前の皆様へ アカデミー受講生への各種ご案内  
 提携ホテルのご案内

Copyright (C) 2013 ビーキューブ All Rights Reserved.

このサイトに掲載されている内容 (データ) はすべてビーキューブが所有するものであり、無断転載及び、無断複製は一切禁止いたします。

**お問い合わせ ☎ 088-632-7709**



**木村塗装**

**外壁塗装専門**

〒436-0222 静岡県掛川市下垂木2146



お問い合わせはフリーダイヤルでお気軽に



**0120-100-840**

ご相談いただいてもしつこい営業はいたしません



**メールでのお問い合わせ**

click → メールフォームへ



# サイトマップ



# 選ばれる理由ページ

# 選ばれる理由ページ

## 選ばれる理由をわかりやすく掲載

弊社がお客様から選ばれている理由は？

### 1 仕上がりのよさが違う！プロ専用溶剤による施工。

市販の溶剤はすべての汚れに平均的に対応するものになっています。弊社で使用する溶剤は、その汚れにあわせて4種類の溶剤から最適なものを選びクリーニングしています。汚れ落ちと仕上がりが違います。



### 2 安心が違う！！施工保証付で何度でもやり直します。

弊社では、仕上がりに自信を持っています。万が一、仕上がりに満足いただけなければ、保障期間中、何度でもやり直します。自信があるからできるのです。



### 3 休日、深夜対応可！！柔軟に対応します。

対応できるのは、昼間だけではありません。お客様のスタイルにあわせ、仕事のない夜間や休日、また深夜などでも喜んで対応します。



## なごみ整体院が選ばれる理由



まずは私たちがどのような施術をしているのかお伝えします。

### ①血流などの循環系の促進

マッサージをすると血色がよくなります。また冷えていた足も温まります。

血流が促進されると細胞の活動に必要な酸素や栄養分が供給され、逆に不要な物が取り除かれていきます。そして免疫系の働きも活発になります。内臓の機能もよりよくなるはずです。

つまり身体全体の働きが向上するのです。

### ②気持ちいいという感覚

今回は自律神経がどうの、と小難しいことは書きません。

しかしマッサージを受けて「気持ちいい」と感じることで身体が、心が楽になる、という感覚は身体の働きを説明せずとも自然とお分かりになられると思います。

### ③物理的に筋肉を緩める

毎日誰かの身体に触っている私達も、最初にお身体を触った感じとマッサージの終わった後の筋肉の硬さの違いを感じます。

筋肉が緩めばその中を通る血流は促進され、①につながります。

# 実績紹介ページ



# 実績紹介ページ

## 実績紹介をわかりやすく掲載

**合格実績**

2013年 合格実績 受験生の皆さん **合格おめでとうございます！**

今年度も合格されたお子さんやお母さんからの喜びの声が読々と届いております。  
一人一人が目標にチャレンジした結果としての合格です。おめでとうございます！

2013年2月20日現在

筑波大附属駒場	5名	灘	16名
開成	10名	洛南	4名
麻布	2名	東大寺	5名
武蔵	2名	神戸女学院	1名
桜蔭	1名	四天王寺	8名
女子学院	1名	大阪星光	5名
フェリス女学院	2名	甲陽	4名
駒場東邦	1名	慶應義塾普通部	1名
慶應湘南藤沢 (2次)	1名	慶應義塾中等部 (2次)	1名
聖光	5名		

**男着物 135名作成例**

ご来店、通販共にお客様のイメージとお姿に合った色とスタイルを提案いたします。お客様にも大変満足いただいております。どうぞお気軽にご相談下さい。

東京都 安井明男様の着物姿

男らしい風貌には「ちりめんの創作無地羽織」

大田な緒お召しの着物に合う羽織に、赤みのある紫系の羽織を合わせました。  
当店創作の羽織は、ちりめんの白生地を羽織に向くしゃれた色に染めたものです。  
ちりめんの生地は、しっとりした風合いで着物の素材と個性がよいものです。  
黒地の袴角帯に、当店創作の輝きのある羽織紐を合わせました。

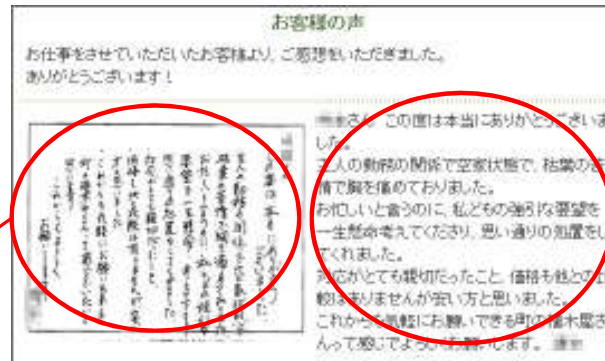
お問い合わせはこちらへ

# 実績紹介ページ

- **購入したことによって得られた変化**  
…ビフォーアフター・お客様の声
- **販売例・施工例・設置例**  
…写真入りでできるだけ多く。質より量
- **マスコミ掲載例**  
…少しでも紹介されたら掲載する(有料媒体でも)
- **受賞歴**  
…コンクールの入賞実績などがあれば
- **取引業者**  
…有名企業などに納品歴があれば

# 実績紹介ページ

直筆



打ち直す



ビフォーアフター

施工実績



金城さま邸 葺き替え



のし瓦と棟瓦が崩れてしまった状態



すべての瓦をハガして、スレート瓦に変更しました

# お客様の声ページ

## お客様の声をとるポイント

- 理想のお客様に近い人をお願いする
- モニターとして集める
- プレゼントや割引などを引き換えをお願いする
- 「みなさん書いていただいているのですが・・・」と書くことが当たり前のように演出する
- 理想の声を、例として一緒に見せる
- ツーショット写真や動画も可能なら撮る
- その場で書いてもらう
- 手書きしてもらう

## お客様の声ページ

### お客様の声をわかりやすく掲載



実際に施術を受けた

“**お客様の声**”をご覧ください



質問をすると真剣に考え、答えてくれる先生ばかり。  
これからもお願いしたいと思っています。

AYAさん（32歳・茅ヶ崎市在住）

仕事で手足が筋肉痛になったり、腰を痛めたりして通っています。

まだ新しく、開院したばかりで、先生方も色々やってみようと工夫をしてくれますし、マッサージでも分かりやすく説明をしてくれて、私が一人でもできる事を教えてくれて、宿題を出してくれたりします。

又、質問をすると真剣に考え、答えてくれる先生ばかりです。

これからもお願いしたいと思っています。





## 結婚記念日のケーキを（田川様の声）



**喪主** 田川様

**ご葬儀日** 2011年7月3日

**故人** 父親

**プラン** ファミーユ100

7月3日が通夜で、4日が父の告別式だったのですが、4日は両親の30回目の結婚記念日という私たちの話を覚えて下さって、ファミーユの方が記念のケーキを用意してくださったことは一生忘れません。30回目の記念日ということで30本のろうそくまで灯してくださいました。その温かいお気持ち、お気遣いには心打たれました。

父の育てた果物を参列者の方に配るアイデアや、愛用品展示のアイデアもありがとうございます。ファミーユの理念を体現したかのような職員の皆さんに感謝しております。心に残る葬儀をありがとうございました。

葬祭ディレクターコメント  
**福山雅人**



記念日に葬儀というのは寂しい気持ちになってしまいますね。しかし、大切な記念日です。故人様、ご家族の皆様が少しでも温かい気持ちになられたようで私たちも嬉しく思います。



# サービス内容ページ

## サービス内容ページ

### サービス内容と金額、サービスの流れなどを書く

#### 正絹反物・お召し各種

##### お召し(米沢お召し)

商品名	内容	反物価格(税別)	衿お跳え(税別)
高級米沢お召し	手縫仕立+正絹通し裏付	58,000 円	<b>98,000 円</b>
特選米沢お召し	手縫仕立+正絹通し裏付	85,000 円	<b>125,000 円</b>
米沢紋お召し	手縫仕立+正絹通し裏付	98,000 円	<b>138,000 円</b>

※衿お跳えは、手縫い仕立+正絹通し裏が含まれています。  
 ハイテク仕立は-5,000円、綿胴裏は-8,000円となります。

##### お召し(西陣お召し)

商品名	内容	反物価格(税別)	衿お跳え(税別)
西陣お召し・利休	手縫仕立+正絹通し裏付	85,000 円	<b>125,000 円</b>
西陣お召し・江戸小紋柄	手縫仕立+正絹通し裏付	115,000 円	<b>155,000 円</b>

羽織の場合は、手縫い仕立が20000円で裏地が10000円となります。  
 高級羽織裏は、別途5,000円～10,000円加算となります。

# ご相談から施術までの流れ



## 電話相談

まずは痛みについてお悩みをスタッフまでご相談下さい。スタッフがお客様のお悩みをお聞かせいたします。



## 来院

保険証を受付に提出してください。  
(自費診療をご希望の場合、保険証は必要ありません)  
初診時は40～50分ほどお時間をいただきます。



## 痛みの症状を記入

カウンセリング室に必要事項をご記入いただきます。ご記入いただいたものを元にカルテを作成させていただきます。  
※手や指のケガなどで執筆不可能な方はお申し出ください。



## カウンセリング・検査

お困りの症状、思い当たる原因などを、なるべく詳しくお話しください。  
痛みの原因・治療内容について納得いくまでご説明させていただきます。



## 治療

患者さまそれぞれの症状に合わせて治療させていただきます。

[治療案内はこちら](#)



## 会計

受付にてさせていただきます。保険治療の手続きを当院に委任していただけたら、ご署名をお願いいたします。  
※交通事故や労災は別途手続きが必要です。

## 🔑 ご依頼の流れ



## レッスン受講までの流れ



# 料金体系

## フロンティア総合会計事務所の報酬事例

◆高松市内で保険代理店を営む法人の場合

従業員数	1人	A.月額顧問料	月額 25,000円
年商	2,000万円	B.記帳代行料	0円
会計処理	自社で会計ソフトで入力	C.決算申告料	年額 150,000円
月次訪問	3ヶ月に1回	報酬年額	450,000円

## 株式会社設立をお考えの方へ

	通常価格	ご自身で設立	キャンペーン価格
定款認証印紙代	0円	40,000円	0円
定款認証手数料	52,000円	52,000円	52,000円
登録免許税	150,000円	150,000円	150,000円
謄本・印鑑証明代	2,500円	2,500円	2,500円
司法書士手数料	52,500円	0円	0円
当社手数料	52,500円	0円	0円
合 計	309,500円	244,500円	204,500円
決算時お値引き	—	—	-20,000円
実質合計	309,500円	244,500円	<b>184,500円</b>

## 購入までの流れ

- **最初の問い合わせ**
  - …問い合わせへの対応方法を明記
- **どこまでが無料か？**
  - …ここまでは無料ですのでご安心ください
- **それぞれの項目に必要な時間(日数)**
  - …どのくらい待たせるかを知らせておく
- **最後に「アフターサービス」**
  - …「売るだけではない」ということをアピール

# 購入までの流れ





# 対応エリア

- **対応範囲の地図**  
...分かりやすくするため
- **そのエリアが厳格かどうか**  
...「近隣地域の方もお相談ください」など
- **対応地域名「〇〇市・〇〇町・〇〇地域」など**  
...SEO対策の意味で
- **地域ごとに価格が違えばそれを明記**  
...出張費・送料など

## 対応エリア

市·市·市·市



主に〇〇市・〇〇市で営業しております。  
工事によっては〇〇市・〇〇市・〇〇町・〇〇市〇〇区〇〇町、〇〇区〇〇町、〇〇区も対応可能ですので、ぜひご相談ください。

# アクセス方法ページ

# 地図

- **Googleマップ**
  - …見る人が自由に調整できるので便利
- **最寄駅などからの写真案内**
  - …飲食店などは、道のりを写真で案内
- **店舗・事務所の外観写真**
  - …来店を促さない場合も、信頼度のアップに繋がる
- **駐車場の場所・台数**
  - …来店型の場合
- **最寄駅・バス停からの徒歩時間**
  - …来店型の場合

# 地図

グーグルマップ



ルートの写真

**お問い合わせページ**

# お問合せページ

## お問合せがされやすいようにフォームを工夫する

### お問い合わせ

各種お問い合わせ

お電話でのお問い合わせは 03-3549-0209（平日／11：00～20：00 土日／10：00～17：00）

メールでのお問い合わせの際は、以下のフォームよりお問い合わせ下さい。

必須

ご用件

☒ 無料メール相談 ☐ 資料請求 ☐ その他お問い合わせ

必須

メールアドレス

mail address

必須

確認のためもう一度

confirm mail address

必須

お名前

your name

フリガナ

assumed name

必須

電話番号

telephone number

郵便番号

postcode

[郵便番号を調べる](#)

必須

ご住所

address

都道府県

市区町村

丁目番地

必須

ご用件

inquiry body

# 問い合わせフォーム

- 必須項目を減らす
  - …業界によっては必須はメルアドだけでもよい
- 記入例を必ず書いておく
  - …お客になるべく悩ませない
- 返事の方法の希望も聞く
  - …メールor電話(電話の場合は希望時間帯も)
- 問い合わせのハードルを下げる
  - …「訪問や電話営業などは致しません」と約束する



# 問い合わせフォーム

## お問い合わせフォーム

お問い合わせに対する回答以外のご連絡(営業電話など)や、突然のご訪問は絶対に行いませんので、どうぞお気軽にお問い合わせ下さい。

ハードル下げる

記入例

必須少なく

メールでの回答も受け付ける

お名前	<input type="text"/> (フルネームをお願いします)※必須
ふりがな	<input type="text"/> ※必須
E-mail	<input type="text"/> (例: info@xxxxxxxxxx)※必須
郵便番号	<input type="text"/> (例: 123-4567)※必須
ご住所	<input type="text"/> (例: 〒123-4567 1-2-3)
電話番号	<input type="text"/> (例: 03-1234-5678)
お電話を差し上げてもよい時間帯	<input type="text"/> (例: 17:00~20:00) ※お電話が不都合の方は「メールで」とご記入ください。
お問い合わせ内容	<input type="text"/> 自由にお書き下さい。

# お問い合わせ

## お問い合わせ

### お電話でのお問い合わせ

お電話は、0120-939-416 へどうぞ  
受付時間：9時～18時（土日祝休み）

### ホームページからのお問い合わせ

ホームページからのお問い合わせは、下記フォームからどうぞ

### お問い合わせフォーム

**お急ぎの方はお電話でお問い合わせください**

24時間受付 365日対応 出張見積り無料 点検料無料 熟練スタッフ在籍

**0120-935-727**

無料点検後でも、お見積りがご予算に合わなければその場でお断り頂きます。

**お問い合わせの際にはオペレーターに以下のことをお伝えください**

- ① ご相談やご依頼をしたい場所をお教えください（例：トイレ・キッチン・風呂・洗面所等）
- ② 詳しい状況をお聞かせください（例：つまっている・水漏れしている・本体や部品を交換したい）
- ③ お名前
- ④ ご住所
- ⑤ ご連絡先
- ⑥ 水道1番館をお知りになったきっかけ（例：ホームページ・タウンページ・チラシ・ご紹介等）

### お問い合わせフォーム

# スタッフ紹介ページ

- **代表者の写真(大き目の写真)**
  - …正面向き、普段の格好で
- **代表者の略歴・挨拶文**
  - …地元で営業している地域密着型ビジネスの場合は、卒業した小学校から書く(共通点を見つけさせる)
- **スタッフの写真**
  - …なるべく正面・笑顔
- **スタッフの紹介文**
  - …代表者がスタッフを紹介する形で
- **担当・資格・ニックネームなど**
  - …親しみが湧くような紹介を心掛ける

# スタッフ紹介ページ



## 略歴・学歴

代表挨撈

## 紹介文

キャンペーンページ

今だけ  
特別オファー  
emerodo  
seikotsuin



インターネットを見てご予約の方だけの特典

お問い合わせの際に「ホームページ見た!」とお知らせ下さい。

初見料**2000円**が、なんと無料になります!

初見料 ~~2000円~~ ➡ **0円**

WEB限定キャンペーン! さいたま市周辺の方はお気軽にお問い合わせください!

# マンション専用 リフォーム4点セット

TOTO商品で  
この価格!

56%  
OFF!

**¥880,000** (税込)

※写真はイメージです。  
※工事費は別途お見積もりいたします。

システムキッチン

システムバス

トイレ

洗面化粧台

LKキッチン

58%  
OFF!

定価 ¥586,320

**¥250,753**

ひろがる  
WFシリーズ

60%  
OFF!

定価 ¥1,025,115

**¥420,297**

コシリーズ

50%  
OFF!

定価 ¥182,280

**¥91,140**

Octave  
オクターブ

45%  
OFF!

定価 ¥214,200

**¥117,810**

# なぜ安いのか

- 安く売れる具体的な理由
  - …直販だから
  - …独自ルートを持っているから
  - …数量限定だから、等
- 安くても大丈夫な具体的な理由
  - …「〇〇な方法で作られているから」等

# キャンペーン

- **キャンペーンしている商品**
  - …分かりやすく大きく
- **キャンペーンの理由**
  - …シーズンだから
  - …利益還元だから、等
- **キャンペーンの期限・期間**
  - …後々クレームにならないために明記
- **キャンペーンが適用になる条件**
  - …勘違いされないように明記
- **紙媒体との関連**
  - …広告を打ったら必ず専用ページを設置



# 会社概要ページ

# 会社概要

- 会社名
- 所在地
- 電話・FAX・メールアドレス
- 創業年(法人設立年)
- 取引銀行
  - ・・・あるだけ書く
- 取得免許(免許制の業種の場合)
- 会社のミッション・経営理念・設立の思い
  - ・・・スタッフ紹介ページでもOK

# 情報提供コンテンツページ

# 情報提供コンテンツ

- **業界特有の法律**
  - ・・・購入に法的な条件がある場合は明記
- **業界特有の悪いところ**
  - ・・・「失敗しないための〇〇選び」
- **商品特有のルール・マナー**
  - ・・・文具店の場合、「のし紙の書き方」など
- **地域情報**
  - ・・・地域密着の場合、オススメのお店など

## 宿題

- サイト設計図を全て記入する
- お客様の声や写真などの素材を集める
- WebCreatorにコンテンツを入れてみる
- サイト設計図と素材が集まったら、  
WebCreatorでのサイト作成はお手伝いします。